

HISTORIAS DE ÉXITO





Somos una empresa de actividad global que brinda soluciones en tecnología SAP, promoviendo la innovación y logrando resultados rentables a nuestros clientes.

Ofrecemos servicios integrales de Consultoría, al generar soluciones de negocio y tecnología de la información que aporte valor a nuestros clientes, permitiéndoles alcanzar un alto nivel de competitividad necesario para administrar y operar su negocio de forma eficiente.

Somos Gold Partner de SAP, ofreciendo servicios confiables y de calidad donde nuestro conocimientos brinda un valor importante en todos los procesos de trabajo.

Nuestros profesionales cuentan con las capacidades y conocimientos necesarios para atender cualquier situación planteada por nuestros clientes.



Biodiagnóstico optimizó el control corporativo con la implementación de SAP Business One

Biodiagnóstico es una compañía uruguaya dedicada a la distribución de equipamiento para laboratorios de análisis clínicos, biociencias y medicina transfusional. Provee soluciones efectivas para la realización de diagnósticos, estudios y procesos de investigación médica. Además, son agentes comerciales de compañías multinacionales.

“SAP Business One es un ERP potente que contempla todas las necesidades de empresas medianas y pequeñas. Nos propusimos implementar todos sus módulos y migrar todos nuestros procesos al sistema.”

Gabriel Pastoriza, Socio y Director Comercial, Biodiagnóstico.

OBJETIVOS

- Se necesitaba un sistema robusto que brindara escalabilidad. El ERP que utilizaban no integraba todas las funciones y capacidades que la compañía necesitaba.
- Mejorar y agilizar el acceso a información y datos en tiempo real, necesarios para el análisis de escenarios hipotéticos.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP Business One es una solución robusta e integral que impulsa el crecimiento de empresas medianas y brinda proyecciones a futuro.
- Invenzis se convirtió en socio de negocio de la compañía. Brindó respuestas transparentes respecto al potencial y capacidades del sistema y logró que el proceso de adopción de la herramienta fuera una experiencia positiva y enriquecedora.

BENEFICIOS

- Integraron todos los procesos operativos de la compañía en un único sistema de gestión, obteniendo mayor control corporativo.
- Acceso a información confiable en tiempo real que permite tomar decisiones inteligentes.
- Se obtuvo visibilidad de informes completos y detallados de los socios de negocio, logrando una comprensión holística de cada cliente y proveedor.



ALMACÉN RURAL

www.almacenrural.com.uy

INDUSTRIA

Venta al por menor de insumos para el agro

INDUSTRIA

Artículos de jardinería y para el hogar

COLABORADORES

50-70

Con SAP Business One reconocemos una ventaja a la hora de analizar la información

Las necesidades de los productores cambian y los productos y servicios se multiplican. Los nuevos requerimientos del campo nos llevan a transformarnos en una empresa de servicios e insumos para el campo. El área edificada destinada a salón exposición poco a poco se transforma en un gran supermercado agropecuario y los depósitos crecen en cantidad y tamaño. También el equipo de trabajo se adecúa a los nuevos tiempos.

"Después de varios meses, comenzamos a valorar los beneficios de SAP Business One y hoy ya a mas de 2 años de la implementación, podemos decir que todo el equipo esta alineado, para la toma de decisiones."

Sr. Diego Mora, Director.

OBJETIVOS

- La principal razón de buscar la solución SAP Business One, fue el ERP que teníamos anteriormente, sentíamos que no lográbamos la velocidad para ajustarse a los cambios que requería nuestro negocio.
- Cada vez que queríamos hacer alguna modificación, dependíamos del proveedor y estos son procesos largos y costosos.
- Análisis de escenarios hipotéticos.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- Sentíamos que SAP Business One al ser un producto global de alguna forma, múltiples implementadores podrían ayudarnos en caso de tener algún problema.
- Evaluamos distintos ERPs y en su momento vimos que la solución por un funcionamiento global, la constante búsqueda de innovación y su manera de acompañarnos, sentimos que íbamos a estar sobre una plataforma que estaría de acuerdo a nuestro ritmo de crecimiento.

BENEFICIOS

- Reconocemos su ventaja en la hora de analizar su información para la toma de decisiones.
- SAP Business One es una herramienta de innumerables capacidades, hay que conocerlas a profundidad para sacar el mejor provecho, para nuestro caso, en inventarios y las posiciones de stock, es de sus principales virtudes y es lo que más valoran los vendedores.




ALMENA

ALMENA S.A

www.almena.com.uy

INDUSTRIA

Bebidas y licores

COLABORADORES

70

Aumento de la ventaja competitiva con SAP Business One

Almena S.A, es una compañía importadora y distribuidora de bebidas en Uruguay cuya principal actividad es la logística y distribución de bebidas de consumo masivo. Si bien su principal rubro son las bebidas alcohólicas, su portafolio de productos es amplio y distribuye también jugos, aguas, cervezas, gaseosas, etc.

"Para nosotros ha sido un cambio provechoso, no solo a nivel de gestión de ventas sino también de proceso interno; con SAP BUSINESS ONE el cambio fue cualitativo nos sirvió mucho para organizar la empresa y organizar el crecimiento de la compañía."

Sr Mauro Carbajal, Gerente de IT.

OBJETIVOS

- La empresa desde que inició operaciones, implementó un sistema que fue correcto para ese momento; se incorporaban nuevas herramientas al paso del tiempo, pero todo de manera aislada, contabilidad, finanzas, compras, etc., nada estaba integrado.
 - La información estaba en diferentes plataformas, no había agilidad para adquirir la información.
 - Los procesos no se hacían con una velocidad acorde a las necesidades.
- ### POR QUÉ SAP E INVENZIS
- SAP posee un gran reconocimiento a nivel mundial, esto nos generó confianza al momento de implementar y sobre todo tenemos la seguridad y el respaldo de tener un producto No 1.
 - Invenzis fue elegido por sus años de experiencia, el servicio es local y la gran confianza que generó en el proceso del proyecto.

BENEFICIOS

- Resultados desde el primer día a pesar de ser una gran plataforma, el proceso fue difícil por la forma de trabajar de Almena.
- Se simplificaron todos los procesos.
- SAP unificó los procesos, esto llevo al crecimiento de la compañía ya que los tiempos se acortan y se aprovechan de mejor forma.
- Ahora toda la información está a un clic tal como Almena lo requería.



ARTICO

ÁRTICO

www.congeladosartico.com.uy

INDUSTRIA

Importación, producción y distribución

PRODUCTOS Y SERVICIOS

Alimentos congelados

COLABORADORES

50-70

Aumento de la Ventaja Competitiva con SAP Business One

Ártico es una empresa dedicada a la importación, producción y distribución de alimentos congelados, principalmente pescados y mariscos. En los últimos años debido al crecimiento sostenido de la empresa, se han incorporado nuevas líneas de negocio, lo que la ha llevado a ampliar su campo de acción no solo en Uruguay sino también en Argentina.

"Pienso Que Sap Business One Es Una Solucion Integral Que Nos Ha Convertido En Una Empresa Mucho Más Eficiente Y Rentable."

Sr. MIGUEL ÁNGEL CORDONE, Gerente de Operaciones, Artico.

OBJETIVOS

- Antes de implementar SAP Business One la empresa usaba un sistema ERP más específico para el rubro de restaurantes.
- No se contaba con una integración de los sistemas existente lo que ocasionaba demoras y errores.
- Se esperaba encontrar un ERP que acompañará el crecimiento de la empresa y permitiera solucionar todas sus necesidades operacionales.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- El principal motivo fue el alcance del sistema SAP B1, ERP reconocido e implementado en miles de empresas a nivel mundial.
- Nuestra decisión de trabajar con Invenzis, radica principalmente en que son una empresa de renombre con excelentes referencias en su nicho de mercado y nos sentimos muy satisfechos y fortalecidos con la solución brindada y la incorporación de un sistema doble DMS que se desarrolló para la interfaz con SAP.

BENEFICIOS

- En Artico implementamos SAP B1 el 1 de julio de 2017, y partir de ahí hemos logrado mejorar el control de las operaciones, lo que nos permite ahora tener todo coordinado de manera eficaz.
- Logramos en Artico mejorar la eficiencia de los procesos internos, hemos reducido muchos errores que se presentaban en nuestras operaciones diarias.
- Hemos logrado crecer con SAP Business One, porque nos permite mejorar el servicio a nuestros clientes.



COLONIAL
www.colonial.com.uy

INDUSTRIA
Alimentos y lácteos

PRODUCTOS Y SERVICIOS
Comercialización y distribución de
productos lácteos

Colonial Potenció su ventaja competitiva con SAP Business One

Colonial (Granja Pocha S.A) se dedica a la producción, comercialización y distribución de productos lácteos. Su planta cuenta con maquinaria de última generación que permite elaborar alimentos máximos estándares de calidad. Además de Colonial, la empresa representa marcas como Puerto del Sauce, Don Tobías y Del Valle. También elabora productos de otras marcas a pedido.

“SAP ofrece un sistema integrado de gestión que cumple con nuestras expectativas en cuanto a seguridad de información e integridad de las distintas operaciones y sistemas.”

Cra. Gabriela Janzis, Gerente de Administración y RRHH.

OBJETIVOS

- La implementación de SAP fue realizada en junio del 2016. Esta decisión fue debido a que, en aquel momento, la compañía contaba con un ERP que en un principio se ajustó a las necesidades, pero comenzó a quedar limitado ante la ampliación de la empresa con la nueva planta de más del doble de tamaño y el triple de capacidad de producción.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP Business One es lo último en cuanto a ERPs, con ejemplos ya probados no solo a nivel de Uruguay sino en otros países, con respaldo

seguro tanto en actualizaciones como en soporte. Se optó por implementar la solución en base Hana, obteniendo la tecnología más potente y de última generación. Se valoró también el hecho de que fuera un sistema que ayudara a encaminar procesos que hasta el momento venían siendo un tanto flexibles que ahora están más automatizados, con productos más estandarizados y de mayor calidad.

- A nivel de mercado, Invenzis se posiciona como uno de los proveedores mas fuertes con servicio de soporte que se cumple con las necesidades y exigencias de la compañía.

BENEFICIOS

- Es una herramienta muy amigable y sólida a la hora de obtener información para una gestión eficiente. Posee innumerables prestaciones en las que hay que profundizar para poder optimizar todo lo que esta herramienta puede llegar a dar. Como toda implementación, transcurrió un plazo para a ver los resultados, con apoyo de procesos y personal adaptado a esta tecnología. No obstante, está permanentemente la seguridad y respaldo de estar en el camino correcto, apostando siempre a la mejora continua y a la profesionalización de los distintos sectores.



GRUPO RAS integró sus oficinas distribuidas regionalmente con la implementación de SAP Business One

GRUPO RAS es una compañía uruguaya dedicada a brindar soluciones logísticas de calidad para incrementar la competitividad de sus clientes. Se especializa en planificación y management de servicios puntuales o integrales.

“Elegimos SAP Business One porque necesitábamos un software que impulsara a cada oficina a escalar en sus negocios y a implementar mejores prácticas.”

Joel Campos, Gerente de Tecnologías de la Información, Grupo Ras.

OBJETIVOS

- Instalar un ERP que brindara escalabilidad y soluciones integrales a todas las oficinas regionales, adaptándose a los requerimientos particulares de la empresa.
- Mejorar y estandarizar procesos operativos, reduciendo costos de gestión corporativa.
- Obtener información confiable en tiempo real.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP es una compañía mundialmente reconocida que innova e incorpora mejoras constantes. Su liderazgo y trayectoria en softwares de gestión brinda seguridad y confiabilidad a sus soluciones.
- Invenzis era el partner ideal para el proceso de implementación por tener sólida presencia en Uruguay y amplio conocimiento del sistema. Brindó asesoramiento continuo para la óptima gestión del proyecto.

BENEFICIOS

- Estandarización y centralización de la gestión empresarial, obteniendo control sobre los procesos de gestión y operaciones.
- Unificación de los reportes de todas las oficinas a nivel corporativo en una única base de datos confiable que permite obtener información en tiempo real.
- El sistema se adaptó a los requerimientos particulares de cada negocio, impulsando actualizaciones y mejoras para incrementar su competitividad.



eMedical

EMEDICAL

www.emedical.com.uy

INDUSTRIA

Salud

PRODUCTOS Y SERVICIOS

Esterilización hospitalaria e industriales, Distribución de productos y equipos médicos. Fabricación de insumos.

COLABORADORES

+60

eMedical enfocada en la innovación de sus servicios y de sus procesos internos apostó por SAP Business One

Nació en 1988 como Esterilizaciones SRL, una empresa de servicios de esterilización por Óxido de Etileno mostrando de antemano su espíritu innovador al ser pioneros en ofrecer este tipo de servicios a nivel hospitalario. Más adelante, fue incorporando nuevas áreas de negocios convirtiéndose en una empresa capaz de equipar un hospital.

"En términos de certificaciones de calidad, SAP nos encuentra muy maduros y estructurados en todos los procesos, y lo que le planteamos fueron determinados desafíos que los pudo resolver. encontramos en SAP un lenguaje que nos permitió adaptarnos rápidamente."

Gastón Oromí Baroffio, Director Ejecutivo eMedical Group.

OBJETIVOS

- La empresa amplió sus unidades de negocio y tuvo el desafío de expandirse a nivel internacional; para esto necesitaban potenciar sus procesos internos con un ERP que les brindara escalabilidad y se adaptara a sus necesidades.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- Eligieron SAP Business One principalmente por ser un software de clase mundial y de alta categoría internacional.
- Invenzis se involucró con las necesidades de la empresa y ayudó a que la implementación fuera una experiencia positiva pese al desafío que implica un cambio de software de gestión.

BENEFICIOS

- Alcanzaron a tener mayor volumen y calidad de los datos, lo cual permitió transmitirles más confianza y crear servicios concretos hacia los clientes y un alto nivel de satisfacción en todo el ecosistema interno y externo.
- Lograron optimizar tiempos en los procesos, y por consiguiente disminuyeron los costos en distintas áreas, entre ellas: administración y finanzas, logística e inventario.
- Destacan el uso de la app mobile de SAP Business One especialmente en el área comercial y de marketing. Esta herramienta fue una de las características decisoras para que eMedical implementara SAP Business One.



GENIA GEO

www.geniageo.com

INDUSTRIA

Laboratorio

PRODUCTOS Y SERVICIOS

Procesamiento de muestras de ADN

COLABORADORES

40

GENIA GEO llevó sus procesos administrativos al siguiente nivel con SAP Business One

Genia Geo cuenta con un laboratorio automatizado con equipamiento de última generación a nivel internacional, tanto para el procesamiento de muestras como de capacitación en procesos de implementación de base de datos de ADN.

"Los trabajadores del laboratorio ahora confían más en la información provista por el área de administración."

Diego Antelo, Gerente de Administración y Finanzas, Genia Geo.

OBJETIVOS

- La adopción de SAP Business One forma parte de la visión estratégica de Genia Geo. Implementar una solución de esta categoría, incrementa el valor de las empresas al adquirir mejores niveles de procesos de gestión.
- El reto durante la instalación consistió en involucrar a todos los usuarios para facilitar el proceso de adopción y usabilidad.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP Business One ofrece la posibilidad de planificar proyectos de expansión y escalabilidad del sistema por ser un software de clase mundial.

BENEFICIOS

- Quienes trabajan en Genia Geo, hoy transitan el camino hacia la transformación digital de la mano de SAP, sintiendo mayor confiabilidad de los datos e información obtenidos.
- SAP Business One sumó valor al día a día de quienes integran la empresa llevando todos sus procesos a un mayor nivel de productividad, permitiéndoles ahorrar tiempo y costos al tener mejor acceso a la información de cuentas a cobrar y cuentas a pagar, mayor control sobre el inventario, y mayor optimización en la elaboración de reportes comerciales.



TN REPUESTOS SUSVIELA S.A.
www.tnrepuestos.com.uy

INDUSTRIA
 Distribuidora

PRODUCTOS Y SERVICIOS
 Importación y distribución de autopartes

COLABORADORES
 28

TN Repuestos Susviela S.A, creciendo en la industria de la distribución con SAP Business One

TN Repuestos Susviela S.A, es un importador y distribuidor de autopartes (repuestos y accesorios) para las marcas francesas Citroen, Peugeot y Renault. Trabajan continuamente en las mejoras de sus múltiples canales comerciales.

“Desde la implementación de SAP hemos mejorado nuestros procesos internos, cada vez entendemos mejor el funcionamiento.”

Ignacio Cabrera, Director de TN Repuestos Susviela S.A.

OBJETIVOS

- El primer gran desafío fue encontrarse con la necesidad de tener que migrar a la facturación electrónica. Fue ahí cuando decidieron instalar un nuevo sistema, y tras el análisis optaron por implementar SAP Business One.
- Otro de los disparadores fue la necesidad de llevar un ERP que permitiera un mayor control y organización de la información, ya que son una empresa que vende a través de diversos canales comerciales (físicos y digitales).

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- Eligieron SAP Business One porque es un software de clase mundial, y por la recomendación de su círculo conocedor de ERP y softwares empresariales.

BENEFICIOS

- Desde que TN Repuestos Susviela S.A adoptó SAP Business One, su equipo pudo cargar mayor volumen de información, lo cual les permitió gestionar mucho mejor las cobranzas, reduciendo tiempos y logrando controlar todos los procesos en un único sistema centralizado.
- Resaltan la potencialidad en el control de inventario, disminuyendo los esfuerzos del personal administrativo y comercial en sus actividades diarias.



SODRE
www.sodre.gub.uy

INDUSTRIA
Educación Arte y Espectáculos

COLABORADORES
500

Sodre implementó SAP Business One y se convirtió en una empresa inteligente e integrada

Sodre es la institución cultural pública del Uruguay, líder en la producción de espectáculos, promoción de la enseñanza de tradiciones y difusión de la cultura y el arte. Busca la excelencia artística por medio de sus cuerpos estables: Orquesta Sinfónica, Ballet, Coro, Conjunto de Música de Cámara y Orquesta Juvenil.

"SAP Business One es un sistema utilizado y probado por miles de compañías a nivel global. Brinda confianza y seguridad sobre la eficiencia de su funcionamiento"

Carlos Marín, Gerente Financiero, Fideicomiso Sodre.

OBJETIVOS

- Los sistemas que utilizaban se enfocaban exclusivamente en la gestión financiera, no eran eficientes en la generación de reportes ni flexibles para la incorporación de actualizaciones.
- Eliminar la dependencia de planillas de cálculo poco confiables e implementar un ERP que permitiera asignar, ejecutar, controlar y monitorear un presupuesto definido para cada unidad de negocio.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP desarrolla constantemente mejoras e innovaciones, asegurando que sus productos se mantengan siempre actualizados.
- Invenzis posee referencias positivas en el mercado tecnológico. Dispuso personal in situ que se aseguró de implementar la solución de manera eficiente y ágil.

BENEFICIOS

- Incremento de la trazabilidad de los procesos y de la ejecución presupuestal, mejorando el control corporativo.
- Se facilitó y agilizó la generación de reportes.
- La interfaz permite personalizar la configuración de las pantallas de trabajo y paneles de control, brindando practicidad a las tareas operativas y generando ahorro de tiempo.



Idalen apostó por la automatización y la gestión corporativa inteligente de la mano de SAP Business One

Idalen, la compañía forestal de capitales uruguayos dedicada a la comercialización de pino y eucalipto, servicios de cosecha, extracción y carga, decidió implementar SAP Business One este año. Logró integrar sus procesos operativos en un único ERP, incrementando la eficiencia de la gestión corporativa.

"SAP Business One es un gran aliado que nos ayuda a tomar decisiones inteligentes en los momentos oportunos. Nos acompañará en los futuros proyectos que encaremos como compañía."

Cr. Santiago Romero, Jefe de Administración, Idalen S.A.

OBJETIVOS

- Cada área de la compañía utilizaba sistemas de gestión independientes: precisaban implementar un ERP que mejorara la conexión entre los diferentes departamentos y unificara a la empresa.

POR QUÉ SAP E INVENZIS

- SAP Business One es una solución con prestigio y reconocimiento a nivel mundial que se adapta a las necesidades de compañías medianas y pequeñas.
- Desde el inicio, el equipo de Invenzis estuvo dispuesto a acompañar, asesorar y proveer información útil para que la implementación fuera una experiencia positiva.

BENEFICIOS

- Los diversos procesos operativos se integraron en un único sistema de gestión, incrementando la comunicación entre las áreas de la compañía.
- Se eliminó la dependencia de las planillas de cálculo.
- Implementaron un sistema de base de datos que facilita el acceso a la información actualizada en tiempo real y agiliza el armado de informes detallados.
- El sistema automatizó la gestión de las órdenes de fabricación e incrementó la precisión del inventario de mercadería.

www.invenzis.com info@invenzis.com

Uruguay

Echevarriarza 3535, Torres del Puerto B – Of. 705
Tel. Soporte, Admin y Ventas + 598 2 6232930

Argentina

El Salvador 5218, oficina 309
Ciudad de Buenos Aires, C1414BPV
Tel. +54 11 2150-8185

